

Einladung zur Schulungsveranstaltung „Erfolgreicher Verkäufen“

Zielgruppe:

Heizungsbauer, Elektriker, Personal im Außen- und Innendienst, Verkäufer, leitende Mitarbeiter und Geschäftsführer, Kundendienstmonteure

Grundlagen:

Verkaufs-oder Außendienst Erfahrung, Kundenkontakt

Themenschwerpunkte:

- Welchen Kunden habe ich vor mir
(aktive Mitarbeit)
- Psychologisches Verkaufen (5 Phasen)
 - Maßnahmen zur Kundengewinnung
- Wie präsentiere ich mich und mein Unternehmen
 - Körpersprache und -Signale
(aktive Mitarbeit)
 - Kundenpflege/Telefon

Die Schulung findet in kleinem Rahmen statt (max. 8 - 9 Teilnehmer).

Termine:

Dienstag
24.01.2012

Dienstag
21.02.2012

Dienstag
20.03.2012

Dienstag
24.04.2012

Schulungsort:

BARTL Wärmepumpen
Vertriebsbüro Stuttgart
Pforzheimer Straße 298-300
70499 Stuttgart-Weilimdorf

Der Beginn ist für 9.00 Uhr vorgesehen, Ende gegen 17-18Uhr

Die Schulungsgebühren in Höhe von € 95.-- zzgl. MWSt. (€ 113,05) je Teilnehmer bitten wir vor Schulungsbeginn zu begleichen. In den Schulungsgebühren enthalten sind die Seminarunterlagen, Getränke und Verpflegung.

Anmeldung:

Ich / Wir nehme(n) Ihre Einladung an und komme(n) am angekreuzten Termin mitPerson(en) nach Stuttgart.

Wir benötigen eine Übernachtungsmöglichkeit vom auf für Personen. Die Übernachtungskosten sind von den Teilnehmern selbst zu tragen

Mein / Unsere Vor- u. Nachname(n):

per Fax: 0711 / 13 81 25 30
BARTL Wärmepumpen
Vertriebszentrale
Pforzheimer Str. 298 - 300
70499 Stuttgart

.....
Firmenstempel: